

五金汽配城MRO集采供应链平台

智能采购 · 高效供应 · 赋能产业

了解更多

立即咨询

产品概述

1

这是一个基于轻量级开源B2B2B电商平台Bodhi开发的五金汽配城集采供应链平台。

2

平台经营三年，投资额3000万，聚焦五金汽配行业的集采与供应链协同。

主要业务模型为：个人用户或汽修厂通过平台找到合适供应商，下单付款给平台，由供应商物流发货。平台给买方开据发票，供应商给平台开据发票，在交易完成后的指定结账日期，平台支付采购货款给供应商。

核心功能模块

网站交易平台 完整的B2B2B交易生态	买家后台 订单管理和采购管理	卖家后台 商品管理和销售管理
网站中台 数据统计和运营管理	在线客服询价系统 实时沟通和报价	

B2B2B商业模式



买方用户或汽修厂通过平台快速匹配供应商，完成下单、收款、发货、开票与结算的闭环协作。平台在交易、发票与资金结算中发挥枢纽作用，实现更高效率、更清晰的责任分工与更顺畅的资金流转。

技术架构与优势



轻量级开发模式，方便创投项目快速迭代调整商业模式和业务结构。



基于开源Bodhi电商平台开发，可快速为每个实体汽配五金市场搭建本地供货集采交易平台。

以低成本模式打造企业集采营商环境，提升搭建效率与落地速度。

通过标准化技术架构实现快速部署、灵活调整与持续优化，帮助项目在不同市场场景中高效复制。

平台系统架构

服务商中心

shopcpl.kxschool.com

供应商管理

中台系统

admincpl.kxschool.com

平台运营

供应商中心

crmcppl.kxschool.com

CRM管理

APP接口

apicpl.kxschool.com

移动端支持

核心竞争优势

对标中建集团云筑网
集采平台的专业方案

轻量级架构支持快速
迭代和定制

低成本快速部署本地
化平台

完整的B2B2B交易闭环

三年运营经验验证的商业模式

“ 聚焦专业方案、快速落地与可持续运营，构建面向行业场景的高效平台能力。 ”

应用场景与价值

五金、汽配、工业品采购

适用于五金市场、汽配市场、工业品采购等B2B2B交易场景。

为买方创造价值

提供便捷采购、透明定价和安全交易，提升采购效率与决策体验。

为供应商与平台赋能

为供应商提供稳定销售渠道、降低营销成本；为平台方提供可持续的商业模式和收益。

☐ 通过连接买方、供应商与平台方，形成高效、透明、可持续的B2B2B交易生态。

项目投资与规模



"项目已形成稳定运营基础，并具备进一步规模化发展的条件。"

— 项目概述

为什么选择我们



经过三年市场验证的成熟方案



基于开源技术，源码可获取，完全可控



轻量级架构，快速部署和定制



完整的功能体系和运营经验



专业的技术支持和咨询服务

开始合作

联系方式：

邮箱：zhangaijun@kxschool.com

微信：18621153185

网站：www.kxSchool.com

提供源码、技术咨询、平台部署等服务。
欢迎企业、创投项目、市场运营方咨询合作。

联系合作